

# Wissenschaftler oder Ingenieur für den Vertrieb (m/w/d)

Als Partner von Nischenherstellern sind wir das Bindeglied zu unseren Kunden in Europa. Für die Erweiterung unseres Produktportfolios und zur Stärkung unseres Vertriebsteams in Deutschland, benötigen wir eine flexible, kundenorientierte Persönlichkeit, die aufgrund ihrer sehr guten technischen und/oder naturwissenschaftlichen Ausbildung unseren Kunden ein kompetenter Ansprechpartner ist.

## Ihre Aufgabe:

Unser Vertriebserfolg basiert auf langjährigen Kundenbeziehungen und einem großen Kundenstamm. Sie betreuen unsere Kunden, bauen die Kundenbeziehungen weiter aus und finden auch neue potenzielle Kunden. Sie entwickeln gemeinsam mit Ihren Vertriebs- und Marketingkollegen Strategien für die Markteinführung neuer Produkte. Sie arbeiten eng mit unseren Herstellern zusammen und nehmen dabei an internationalen Vertriebsmeetings teil. Für unsere Endkunden sind Sie ein kompetenter Ansprechpartner, der unsere Produkte im Detail versteht und diese in Beziehung zu den applikativen Fragen unserer Kunden setzen kann.

Durch das sehr komplexe Umfeld, suchen wir Personen, die offen für neue Herausforderungen sind. Egal ob Sie bereits berufliche Erfahrung haben oder bei uns ihre ersten Schritte machen wollen, wir werden Sie gezielt auf diese Aufgabe vorbereiten.

## Ihre Qualifikation:

- Spaß am Umgang mit Menschen
- Begeisterung für technische, sehr erklärungsbedürftige Produkte
- Eine gute technische oder wissenschaftliche Ausbildung (Universität bzw. Hochschule)
- Sehr gutes Englisch
- Eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und hohe soziale Kompetenz
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (ca. 50%)
- Die Fähigkeit sich selbst zu organisieren
- Eigenmotivierte Arbeitsweise vom Home Office aus

## Unser Angebot:

- Spannendes Umfeld über sämtliche Industriezweige hinweg
- Mitarbeit in einem kleinen Team mit direktem Einfluss auf den Erfolg
- Wertschätzende Führungskultur
- Die Möglichkeit Familie und Beruf in Einklang zu bringen
- Echte Gestaltungsmöglichkeit
- Einen unbefristeten Vertrag mit zeitgemäßer Vergütung und einem erfolgsabhängigen Bonus
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Attraktive freiwillige Zusatzleistungen

## Wer wir sind:

Die Physical Electronics GmbH ist seit 1994 der Partner für Nischenhersteller, die einen schnellen Zugang zum europäischen Markt suchen. Wir übernehmen Vertrieb, Marketing, Service sowie die Beratung für unsere Hersteller. Endkunden schätzen uns als stabilen Partner für ihre analytischen Fragen. Wir decken B2B Märkte wie Automotive, Life Science, Pharma, Bio, Semiconductor etc. ab. Unser Produktportfolio umfasst komplexe Anlagen aus den Bereichen Oberflächenanalytik, Nanoindentation, IR Spektroskopie und noch weitere. Um die Herausforderungen in diesen Märkten zu meistern, suchen wir Personen, deren technische/wissenschaftliche Ausbildung als Grundlage für die weitere berufliche Entwicklung bei uns dient.

Unsere Mitarbeiter sind ein entscheidender Baustein für unseren Unternehmenserfolg. Darum zögern Sie nicht, das Gespräch mit unserem Geschäftsführer zu suchen, um einen besseren Einblick in die Stelle und uns als Unternehmen zu bekommen.

## Ihr Ansprechpartner:

Thomas Groß

☎ +4989 96275 22

✉ [tg@phi-europe.com](mailto:tg@phi-europe.com)

Physical Electronics GmbH

Salzstraße 8

85622 Feldkirchen bei München

[www.phi-gmbh.eu](http://www.phi-gmbh.eu)